

" العلامة التجارية وعلاقتها بحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم "

مد/ أحمد حسنى خليل

أ.د/ يوسف بن عطية الثبيتي

مدرس بقسم الادارة الرياضية كلية التربية الرياضية جامعة المنصورة

أستاذ الادارة الرياضية قسم التربية البدنية جامعة أم القرى

مقدمة البحث:

أصبحت الرياضة بصفة عامة صناعة تهدف إلى تحقيق الأرباح المالية في ظل تحول نظام الرباضي العالمي من اطر الهواية إلى اطر الاحتراف فأصبحت تعمل هذه الدول على تشجيع الممارسة الرباضية وتعمل أيضا على تفعيل دور الرباضة في تحقيق طفرة اقتصادية ونمو استثماري في مختلف المجالات المرتبطة بهذه الأحداث الرباضية.

حيث تعتبر كرة القدم اللعبة الشعبية الأولى في العالم والتي تحظى باهتمام كبير من جميع الأفراد وكذلك الإعلاميين، ومن ثم كان السبيل الوجيد لإتاحة الفرصة أمام كل هذه الأعداد الغفيرة لممارسة كرة القدم وتعلم فنونها هي أكاديميات كرة القدم والتي أصبح وجودها أمر واقع في حياتنا اليومية ففي كل يوم نسمع عن افتتاح أكاديمية جديدة لكرة القدم في محاولة منها لجنب تلك الاعداد الغفيرة وكذلك انتقاء واكتشاف الموهبين من هؤلاء اللاعبين لرعايتهم وصقلهم. (1: 109)

كما تعتبر العلامة التجاربة وسيلة اتصال حيوبة تتصل بكل المستهلكين حيث تقوم بالتمييز والتعرف الخدمات المختلفة المقدمة، وتعريف المستهلك المستهدف بنوعيات الخدمات المتاحة، حيث تلعب العلامة التجاربة دوراً هاماً في ميدان المنافسة حيث كانت أقوى الوسائل التي يستخدمها مقدم الخدمات في تعريف نفسه لمستهلكي السلعة بما يضمن عدم تضليل أو خداع الجمهور . (9: 1031)

المجلة العلمية لعلوم وفنون الرباضة





وتلعب العلامات التجارية دورا هاما في الحياة الرياضية المعاصرة، إذ تعد وسيلة اتصال بين مالك العلامة ومستهلك الخدمات الذي غالبا ما ينظر إلي العلامة التي تميز الخدمة قبل أن يقرر استهلاك هذه الخدمة، لان شهرة وسمعة العلامة تعني الجودة أو توافر الصفات التي يريدها في المنتج، وكثيرا ما تكون القيمة الاقتصادية والمالية للعلامة دافعا للمقلدين والمزورين ومزاولي المنافسة غير الشريفة لمحاولة استغلالها. (7:1)

لذلك فإنه يمكن القول بأن حماية العلامة التجارية تصب في مصلحة المنتج والمستهلك معا، فالعلامة التجارية تحمي المستهلك من الغش والخداع الذي قد يتعرض له جراء شراء منتجات تحمل علامة مقلدة أو مزورة لا تتمتع بذات الجودة التي تتمتع بها المنتجات الأصلية، كما أن حماية العلامة التجارية ضرورية لتنظيم المنافسة ومنع استخدام العلامة من غير أصحابها مما يحقق العدالة. (8: 351) مشكلة البحث:

أثارت أنتشار اكاديميات كرة القدم جدلاً كبيراً في أوساط المتخصصين والمدربين والمسئولين عن الرياضة واتحاد كرة القدم، البعض يرونها إضافة يمكن أن تُسهم في رفع مستوى اللعبة وإعداد أجيال جديدة من اللاعبين المحترفين، ومنهم من يرى أنها مجرد وسيلة للنصب على أولياء الأمور، وسط دعوات للدولة للتدخل لتقنين عمل هذه الأكاديميات ووضع لوائح وشروط لها.

حيث ظهرت العديد من الأكاديميات تحمل اسم أندية أوروبا، مثل ريال مدريد، وبرشلونة، ويوفنتوس، ومانشستر يونايتد، وليفربول، وكثير منها يستغل أسماء هذه الأندية فقط، ولا يكون للنادي أي علاقة باللاعبين.

كل هذا دفع اتحاد الكرة المصري، إلي ضرورة وضع لوائح وبنود تنظم عمل أكاديميات الكرة خلال الفترة المقبلة، حيث تم الاتفاق علي ضرورة وضع بنود ولوائح خاصة بها خلال الفترة المقبلة تنص علي ضرورة أن يكون القائمين على الأكاديميات حاصلين على الرخص التدريبية على الأقل "c" و لجان طبية لهذه الأكاديميات ونوعية ملاعب التدريب، جاء هذا القرار بتنظيم عمل أكاديميات الكرة في مصر بعد انتشار الأكاديميات وضرورة الحفاظ على النشء الذي يمارس لعبة كرة القدم ووضع آليات للمساعدة في خروج لاعبين مميزين.

كما أوصت دراسة كل من حسام مبارك وأحمد الحسيني(2018م)(4) وناجي اسماعيل وسعد شلبي (2013م)(1) وإبراهيم سالم وأخرون (2012م)(1) إلي ضرورة اجراء دراسات



حول مدركات الجمهور والمستهلكين للعلامات التجارية لكل من الاندية والاتحادات الوطنية، وضرورة الاهتمام بالعلامة التجارية كجانب اتصالي بالجمهور من خلال المنتجات والخدمات التي يقدمها النادي، وضرورة توافر أكاديمية لجميع الاندية لتعليم وتدريب اللاعبين.

ومن كل ما سبق جاءت هذا البحث للتعرف علي العلاقة بين العلامات التجارية لأكاديميات كرة القدم التي تقدم الخدمات الرياضية وحماية حقوق المستهلكين لهذه الخدمات. هدف البحث:

يهدف البحث إلى التعرف على العلامات التجارية وعلاقتها بحماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم، من خلال الاهداف الفرعية التالية:

- دراسة العلاقة بين العلامات التجارية بمحاورها، وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات
 كرة القدم بمحاورها.
- ٢. توضيع العلاقة بين المتغيرات الديمغرافية للعينه وكل من العلامات التجارية بمحاورها، وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم بمحاورها.
- ٣. الكشف عن طبيعة الفروق بعينه البحث في كلّ من العلامات التجارية بمحاورها،
 وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم، بمحاورها تبعاً لـــــــ(نوع المشترك –
 مكان الاقامة).
- التعرف على الاختلافات بين عينه البحث في كلّ من العلامات التجارية بمحاورها، وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم بمحاورها. تبعاً لـ (مستوي الدخل).
- تحدید نسبة مشارکة المتغیرات المستقلة (عناصر حمایة العلامة التجاریة أهمیة حمایة العلامة التجاریة.) مع المتغیر التابع (حمایة مستهلکی خدمات أکادیمیات کرة القدم) طبقاً لأوزان معاملات الانحدار ودرجة الارتباط مع المتغیر التابع.

فروض البحث:

- ا. توجد علاقة ارتباطية دالة احصائياً بين العلامات التجارية بمحاورها، وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم بمحاورها.
- ٢. توجد علاقة ارتباطية دالة احصائياً بين المتغيرات الديمغرافية للعينه وكلّ من العلامات التجارية بمحاورها، وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم بمحاورها.
- ٣. توجد فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينه البحث في كلّ من العلامات التجارية بمحاورها، وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم بمحاورها، تبعاً لــــ (عدد أفراد الاسرة).



- يوجد تباين دال إحصائياً بين درجات عينه البحث في كلّ من العلامة التجارية بمحاورها، وحماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم و محاوره، تبعاً لـ (الدخل الشهري).
- تختلف نسبة مشاركة المتغيرات المستقلة (الوعي بالعلامة التجارية أهمية العلامة التجارية.) مع المتغير التابع (حماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم) طبقاً لأوزان معاملات الانحدار ودرجة الارتباط مع المتغير التابع.

مصطلحات البحث:

- العلامة التجارية: "هي أسم أو مصطلح أو رمز أو إشارة أو الماركة المسجلة أو التصميم الغلاف أو المقطع أو هي تركيبة منها جميعا هدفها تمييز السلعة أو الخدمة من الشركة البائعة عما يقدمه المنافسون". (6: 156)
 - حماية المستهلك: "حفظ حقوق المستهلك وضمان حصوله عليها". (3: 18)
- أكاديميات كرة القدم: "هي هيئة رياضية ذات شخصية اعتبارية مستقلة متخصصة في اكتشاف وتدريب وصقل المواهب الرياضية في سن مبكر وفق افضل واحدث الطرق والوسائل التعليمية والتدريبية". (4:10)

الدراسات المرجعية:

أولا: الدراسات المرجعية باللغة العربية:

- 1- دراسة حسام مبارك و أحمد الحسيني (2018م) (4) بعنوان الدراسة نموذج مقترح لإدارة العلامة التجارية لأندية الدوري المصري لكرة القدم، هدف الدراسة وضع نموذج مقترح لإدارة العلامة التجارية لأندية الدوري المصري لكرة القدم، المنهج المستخدم المنهج الوصفي، عينة الدراسة 65 فرد من المدربين التنفيذين ومسئولي التسويق، وكانت أهم النتائج أنه لا توجد إدارة متخصصة لإدارة العلامة التجارية لغالبية الأندية الرباضية محل البحث.
- ٧- دراسة ناجي إسماعيل و سعد شلبي (2013م) (11) بعنوان الدراسة: إدارة اتفاقيات برامج الترخيص باستخدام العلامات التجارية في صناعة كرة القدم المصرية والإماراتية (دراسة مقارنة)، هدف الدراسة تهدف الدراسة إلى التعرف على أوجه الاختلاف بين الاتحادات الوطنية وأندية كرة القدم في دولتي جمهورية مصر العربية والإمارات العربية المتحدة عند إدارة برامج الترخيص باستخدام العلامات التجارية في صناعة الرياضة، المنهج المستخدم المنهج الوصفي، عينة الدراسة بلغ إجمالي العينة 40 مديراً للتسويق يعملون في الاتحاد المصري والإماراتي لكرة القدم، وكانت أهم النتائج أظهرت النتائج



وجود فروق معنوية بين فئتي الدراسة فيما يتعلق ببعض الأهداف والالتزامات التي يجب على كل طرف من طرفي عملية الترخيص الوفاء بها.

"- دراسة حسن الشافعي و أخرون (2011م) (5) عنوان الدراسة معايير إنفاذ الحماية للعلامة التجارية كحق من حقوق الملكية الفكرية في المؤسسات الرياضية، هدف الدراسة يهدف البحث التعرف علي معايير إنفاذ الحماية للعلامة التجارية كحق من حقوق الملكية الفكرية في المؤسسات الرياضية، المنهج المستخدم المنهج الوصفي، عينة الدراسة تمثلت من 110 فرد من اعضاء مجالس إدارات بعض الاتحادات الرياضية والاندية الرياضية والمستثمرين، وكانت أهم النتائج التعرف علي الاجراءات والجزاءات المدنية والادارية لإنقاذ الحماية للعلامة التجارية كحق من حقوق الملكية الفكرية في المؤسسات الرياضية.

ثانيا: الدراسات المرجعية باللغات الاجنبية:

العلامة التجارية الرياضية على ولاء العملاء الرياضة ومكوناتها من حيث السلوك والموقف، وكان الهدف من هذه الدراسة هو تقييم تأثير العلامة التجارية الرياضية على ولاء العملاء الرياضية على المداوث وكان الهدف من هذه الدراسة هو تقييم تأثير العلامة التجارية الرياضية على ولاء العملاء الرياضية ومكوناتها من حيث السلوك والموقف، وكانت العينة في هذا البحث من الرياضيين المحترفين وشبه المحترفين والرياضيين في الأندية ، حيث تم اختيارهم لماركات رياضية أصيلة وبسبب حجم المجتمع غير المحدود وفقًا لعينات مورغان 386. تضمنت أدوات القياس استبيانًا عن ولاء العلامة التجارية لتايلور، تم استخدام المنهج الوصفي، وكانت من أهم النتائج التعرف على متغيرات العلامة التجارية للها ارتباط إيجابي مع الولاء السلوكي ولكن من مكونات العلامة التجارية.

إجراءات البحث: المنهج المستخدم:

استخدم الباحثين المنهج الوصفي، الاسلوب المسحي لتناسبه مع طبيعة البحث. مجتمع وعينة البحث:

أكاديميات كرة القدم بمحافظة الدقهلية – ذات علامة تجارية – وعددهم (6) وهم: أكاديمية النادي الاهلي – أكاديمية نادي الزمالك – أكاديمية النادي الاسماعيلي – أكاديمية نادي شيكو الرياضي – أكاديمية نادي ميجا سبورت – أكاديمية ليجا سبورت. عينة البحث الاستطلاعية:

تم تحديد العينة الاستطلاعية والتي بلغ عددها (50) فردا تم اختيارهم بطريقة عشوائية من خارج عينة البحث الأساسية وممثلة لمجتمع البحث، (2019/2/9م) الى (2019/3/1م)



عينة البحث الأساسية وحدودها:

- الحدود البشرية: تكونت عينة البحث من (431) فردا من أولياء الامور المشتركين بأكاديميات كرة القدم وعددهم (6) أكاديميات بمحافظة الدقهلية، من إجمالي (450) استمارة تم توزيعها، وتم اختيارهم بطريقة صدفيه غرضيه من مستويات اجتماعية واقتصادية مختلفة. تم الالتزام بالمبادئ التوجيهية الأخلاقية أثناء إجراء البحث.
- الحدود المكانية: تم التطبيق الميداني علي عينة فردا من أولياء الامور المشتركين بأكاديميات كرة القدم بمدينة (المنصورة) بمحافظة الدقهلية.
- الحدود الزمنية: تم التطبيق الميداني لأدوات البحث في صورتها النهائية من (2019/3/10م)الي (2019/4/15م)، كما هو موضح بجدول (1):

جدول (1) بيان عددي ونسبي بالعينة قيد البحث

البحث	عينه	اسم الاكاديمية	
%	ن	اسم المحديدية	۲
%20.4	88	أكاديمية النادي الاهلي	1
%18.3	79	أكاديمية نادي الزمالك	2
%20.1	87	أكاديمية النادي الاسماعيلي	3
%22.2	96	أكاديمية نادي شيكو الرياضي	4
%13.9	60	أكاديمية نادي ميجا سبورت	5
%4.8	21	أكاديمية ليجا سبورت	6
%100	431	الإجمالي	*

أدوات جمع البيانات:

أدوات جمع البيانات (إعداد الباحثين):

- 1. استمارة " البيانات الاولية العامة "لعينه البحث.
 - ٢. استبيان " العلامات التجارية"، مرفق(1).
- ٣. استبيان " حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم"، مرفق(2).

أولا: استمارة البيانات الاولية العامة لعينة البحث: تم إعداد استمارة البيانات الأولية بهدف الحصول علي بعض المعلومات لتحديد بعض الخصائص الاجتماعية و الاقتصادية للمترددين على الاكاديميات الرياضية عينة البحث، وقد اشتملت على البيانات التالية: مستوي الدخل الشهري على الاكاديميات الرياضية وإعطاؤه Code أكثر من 10 الاف (1) من 5 الي 10 الاف (2) أقل من 5 الاف(3)، عدد أفراد الاسرة: وتم تقسيمه وإعطاؤه Code أفراد (1) أكثر من 3 أفراد (2).



ثانياً: العلامة التجاربة: تم إعداد الاستبيان حيث اشتمل على (23) عبارة مقسمة الى محورين، وهم (عناصر حماية العلامة التجارية. ويشتمل على (11) عبارة، حيث كانت أعلى قيمة (55) بينما كانت أقل قيمة (11)، وأهمية حماية العلامة التجاربة وبشتمل على (12) عباره، حيث كانت أعلى قيمة (51) بينما كانت أقل قيمة (12)، في صورته النهائية؛ وذلك في ضوء المفاهيم والمصطلحات البحثية، وفي إطار المفهوم الإجرائي والدراسات السابقة، وتتحدد استجابتهن وفقاً للتقدير خمساي (موافق بشدة- موافق - أحياناً- غير موافق - غير موافق بشدة) على مقياس متصل (1 - 2 - 3 - 4 - 5) للعبارات.

ثالثا: استبيان حماية مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم: تم إعداد الاستبيان حيث اشتمل على (26) عبارة مقسمة الى ثلاثة محاور وهم (حقوق المستهلك الرياضي. ويشتمل على (9) عبارات، حيث كانت أعلى قيمة (37) بينما كانت أقل قيمة (9)، واجبات مقدم الخدمة. وبشتمل على (8) عبارات، حيث كانت أعلى قيمة (45) بينما كانت أقل قيمة (9)، طرق حماية المستهك. ويشتمل على (10) عبارات حيث كانت أعلى قيمة (48) بينما كانت أقل قيمة (10)، في صورته النهائية؛ وذلك في ضوء المفاهيم والمصطلحات البحثية، وفي إطار المفهوم الإجرائي والدراسات السابقة، وتتحدد استجابتهن وفقاً للتقدير خمساي (موافق بشدة- موافق - أحياناً- غير موافق -غير موافق بشدة) على مقياس متصل (1-2-3-4-5) للعبارات. خطوات البحث:

بعد تحديد عينة البحث وإعداد أداة جمع البيانات قام الباحثين بالخطوات التالية:

المعاملات الاحصائية للاستبيان.

- حساب معامل الصدق:

استعان الباحثين بالطرق الآتية لحساب معامل صدق المقياس وهي:

2. صدق الاتساق الداخلي.

صدق المحكمين.

١. صدق المحكمين:

قام الباحثين بعرض محاور الاستبيان المقترجة، وكذلك عبارات كل محور من المحاور، على (8) الخبراء الإبداء الرأى حول مناسبة وكفاية المحاور والعبارات ومناسبة صياغتها لعينة البحث، وبوضح مرفق (1)،(2) الصورة النهائية للاستبيانين.

٢. صدق الاتساق الداخلي:

للتحقق من مدى ملائمة عبارات الاستبيان، قام الباحثين بتطبيق الاستبيان على عينة استطلاعية قوامها (50) فردا من أولياء الامور المشتركين بأكاديميات كرة القدم بمحافظة الدقهلية



عينه البحث. واستخدم الباحثين صدق الاتساق الداخلي لحساب صدق محاور وعبارات الاستبيان من خلال إيجاد معامل الارتباط بين العبارات ومحاورها، كما يتضح من الجداول من (2). جدول (2) معامل الارتباط بين محاور وعبارات استبيان العلامة التجارية واستبيان حماية المستهلك عينه البحث (المتغير المستقل) (ن=50)

الارتباط	العبارة	الارتباط	العبارة	الارتباط	العبارة	الارتباط	العبارة
**0.552	42	**0.598	28	**0.651	14	مات التجارية	استبيان العلا
*0.329	43	**0.720	29	**0.533	15	ر الاول	المحور
**0.573	44	**0.753	30	**0.529	16	**0.574	1
**0.491	45	**0.773	31	**0.419	17	**0.667	2
**0.701	46	**0.768	32	**0.365	18	**0.717	3
**0.437	47	الثاني	المحور	**0.375	19	**0.536	4
**0.696	48	**0.586	33	**0.595	20	**0.546	5
**0.726	49	**0.730	34	**0.595	21	**0.694	6
**0.705	50	**0.620	35	**0.613	22	**0.760	7
**0.582	51	**0.682	36	**0.476	23	**0.487	8
**		**0.628	37	اية المستهلك	استبيان حم	**0.752	9
		**0.464	38	ر الاول	المحو	**0.661	10
		0.260	39	0.109	24	**0.713	11
		**0.407	40	**0.493	25	الثاني	المحور
		**0.548	41	**0.553	26	**0.420	12
		الثالث	المحور	**0.536	27	**0.345	13

(*)قيمة (ر) الجد ولية عند (0.05)

(**) قيمة (ر) الجد ولية عند (0.01) = 0.354 0.273 =

ويتضح من الجدول (2) أن: وجود علاقة دالة إحصائيا عند مستوى معنوبة (0.01) بين استبيان العلامة التجارية، والعبارات الخاص به، بينما توجد علاقة دالة إحصائيا عند مستوى معنوبة (0.01)، (0.05) بين محاور استبيان حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم، والعبارات الخاصـة به، عدا العبارة رقم (24)، حيث كانت قيمة معامل الارتباط المحسوبة (0.109) وهي أقل من القيمة الجدولية، وكذلك العبارة رقم (39)، حيث كانت قيمة معامل الارتباط المحسوبة (0.260) وهي أقل من القيمة الجدولية، وبذلك يمكن الاستناد إلى صدق الاتساق الداخلي بين محاور و عبارات الاستبيان ودرجة المحور التي ينتمي إليها.

جدول (3) معامل الارتباط بين المحاور واستبيان العلامة التجارية عينه البحث (المتغير المستقل) (ن=50)

الاستبيان	المحاور	م
**0.945	الوعي بالعلامة التجارية.	1



الاستبيان	المحاور	م
**0.901	أهمية العلامة التجارية.	2
(OOF) := 11 := 11 () 1 3(±)	0.254 - (0.04) ::- 11 :: 11 / \ 1	٠,

(*)هيمه (ر) الجد وليه عند (0.05)

0.273 =

جدول (4) معامل الارتباط بين المحاور واستبيان حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم عينه البحث (المتغير التابع) (ن=50)

الاستبيان	المحاور	م
**0.855	حقوق المستهلك الرياضي.	1
**0.900	واجبات مقدم الخدمة.	2
**0.822	طرق حماية المستهلك.	3

(*)قيمة (ر) الجد ولية عند (0.05)

(**) قيمة (ر) الجد ولية عند (0.01) = 0.354

0.273 =

وبتضح من جدول (3)، (4) أن: وجود علاقة دالة إحصائيا عند مستوى معنوبة (0.01) بين المحاور واستبيان حماية العلامة التجاربة، وكذلك استبيان حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم.

- حساب معامل الثبات:

سوف يستخدم الباحث طريقتين لحساب الثبات:

٢. طريقه التجزئة النصفية.

١. طريقه الفا كرونباخ.

١. طريقه الفا كرونباخ:

استخدم الباحثين معامل ألفا كرونباخ و دلالة الاتساق الداخلي والتجزئة النصفية، لحساب معامل ثبات محاور الاستبيان، حيث قام الباحثين بتطبيق الاستبيان على عينة استطلاعية قوامها (50) فردا، وتم حساب معامل الثبات لمحاور الاستبيان كما يتضح من الجدول رقم (5)،(6) أن:

جدول (5) اختبار معامل ارتباط الفا كرو نباخ والتجزئة النصفية لاستبيان العلامة التجارية (المتغير المستقل) (ن=50)

النصفية	التجزئة	القا	**	_
جتمان	سبیرمان - براون	كرونباخ	المحور	,
0.803	0.804	0.862	الوعي بالعلامة التجارية.	1
0.599	0.599	0.723	أهمية العلامة التجارية.	2
0.716	0.732	0.863	استبيان العلامة التجارية	

جدول (6) اختبار معامل ارتباط الفا كرو نباخ والتجزئة النصفية لاستبيان حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم (المتغير التابع) (ن=50)



النصفية	التجزئة	القا		م					
جتمان	سبیرمان - براون	كرونباخ	المحور						
0.565	0.583	0.757	حقوق المستهلك الرياضي.	1					
0.527	0.533	0.718	وإجبات مقدم الخدمة.	2					
0.718	0.726	0.778	طرق حماية المستهلك.	3					
0.679	0.697	0.883	استبيان حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات الرياضية						

* 11

ويتضح من الجدول رقم (5)،(6)أن: ثبات محاور الاستبيان, حيث بلغ معامل ثبات الفا كرونباخ (0.863) وثبات التجزئة النصفية (0.732) عند سبيرمان براون، (0.716) عند جتمان للاستبيان العلامة التجارية، و ثبات معامل الفا كرونباخ (0.883)، وثبات التجزئة النصفية (0.697) عند سبيرمان براون، (0.679) عند جتمان للاستبيان حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم، وكان معامل الاتساق الداخلي لكل محور دال مما يشير لارتفاع معامل ثبات محاور الاستبيانين.



مناقشة وتفسير الدلالات الإحصائية: أولا: النتائج الوصفية لعينه البحث:

استبيان العلامة التجارية، (المتغير المستقل).

(431=:1)	العلامة التحارية	لبحث نحم الم عي م	لاستحابات عينة ا	جدول (7) توزیع نسبی
(401-0)	. =			G (-) J- (1) UJ

								70.00		0.33	1.7.00		
2 ك	انحراف		غ موافق بشدة		وافق	غ موافق		أحيانا		أوا	اوافق بشدة		م
	معياري	حسابي	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	
143.60	1.05	2.32	3.5	15	9.3	40	28.8	124	33.2	143	25.3	109	1
184.95	0.99	2.50	2.8	12	14.2	61	28.3	122	40.6	175	14.2	61	2
124.13	1.06	2.84	4.6	20	23.4	101	36.2	156	23.2	100	12.5	54	3
96.18	1.16	2.51	6.5	28	15.1	65	22.9	97	35.3	152	20.6	89	4
71.35	1.15	2.81	7.4	32	21.6	93	31.1	134	24.8	107	15.1	65	5
110.70	1.09	2.81	7.7	33	17.4	75	35.7	154	26.9	116	12.3	53	6
36.39	1.24	2.80	10.7	46	19.3	83	28.3	122	23.2	100	18.6	80	7
117.36	1.10	2.52	4.4	19	13.2	57	35	151	24.8	107	22.5	97	8
39.08	1.22	3.06	13.5	58	25.8	111	26.9	116	21.3	92	12.5	54	9
77.68	1.14	2.87	9.3	40	20	86	32.9	142	25.1	108	12.8	55	10
24.62	1.30	2.89	14.8	64	19.3	83	22	95	28.1	121	15.8	68	11

^{*} قيمة (كا2) الجد ولية عند (0.05) = 9.49

أوضحت نتائج جدول(7) أن: تتراوح متوسطات استجابات عينة البحث من (3.06) لعبارة رقم (9)، والتي تنص على " استطيع تمييز اسم النادي الصحي الذي أفضله بسهولة." الي (2.32)، لعبارة رقم (1)، والتي تنص على " اسم النادي الصحي الذي أفضله مميز مقارنة بغيره من الأسماء ".

كما يتضــح أن قيمة (كا2) المحســوبة أكبر من الجدولية (9.49)، لجميع العبارات الخاصــة بالمحور، حيث تراوحت قيمة (كا2) المحســوبة ما بين (24.62: 184.95)، مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصــائية في كل العبارات، ومن نتائج المحور يتضــح ان هناك فروق ذات دلالة احصائية عند مستوي (0.05) لصالح الاختيار (أوافق) بالنسبة للعبارات (1 – 2 – 6 – 7 – 8 – 9) وأيضا لصالح الاختيار (أحيانا) بالنسبة للعبارات (3 – 5 – 6 – 7 – 8 – 9) حيث كانت (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية.

جدول (8) توزيع نسبي لاستجابات عينة البحث نحو أهمية العلامة التجارية. (ن=431)

انحراف کا2	متوسط حساب <i>ي</i>	غ موافق بشدة		وافق	غ موافق		أحيانا		أو افق		او افق بشدة		
40.000	معياري	حسابي	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	
31.86	1.28	2.69	10.7	46	18.8	81	21.6	93	27.4	118	21.9	93	12
23.51	1.28	2.94	13.9	60	21.1	91	27.8	120	20.2	87	16.9	73	13
66.62	1.18	2.69	7.2	31	18.3	79	31.6	136	23	99	20	86	14
86.06	1.13	2.60	5.3	23	16.7	72	30.4	131	28.1	121	19.5	84	15
114.0 4	1.13	2.61	8.1	35	10.9	47	32.3	139	32	138	16.77	72	16



کا 2	انحراف	متوسط	غ موافق بشدة		وافق	غ موافق		أحيانا		أوا	او افق بشدة		م
5966	معياري کا2	حسابي	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	
159.0 5	1.03	2.53	4.6	20	11.8	51	31.3	135	36.9	159	15.3	66	17
130.0 3	1.14	2.27	4.6	20	9	39	27.8	120	26.5	114	32	138	18
260.2 5	1.34	2.38	3	13	10.9	47	26.5	114	35.7	154	23.9	103	19
16.48	1.36	3.26	24.4	105	23.2	100	20.9	90	18.1	78	13.5	58	20
88.57	1.16	2.63	7.7	33	13.5	58	33.2	143	26.5	114	19.3	83	21
9.92	1.38	2.91	16.5	71	20.4	88	22.7	98	19	82	21.3	92	22
79.42	1.20	2.81	10.9	47	14.8	64	35.7	154	21.6	93	16.9	73	23

^{*} قيمة (كا2) الجد ولية عند (0.05) = 9.49

أوضحت نتائج جدول(8) أن: تتراوح متوسطات استجابات عينة البحث من (3.26) لعبارة رقم (20)، والتي تنص على " في ذهني مجموعة من الانطباعات الإيجابية عن العاملين في المطعم " الى (2.27)، لعبارة رقم (18)، والتي تنص على " العلامة اداة ضمان للخدمات".

كما يتضـح أن قيمة (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية (9.49)، لجميع العبارات الخاصة بالمحور، حيث تراوحت قيمة (كا2) المحسوبة ما بين (9.92: 260.25)، مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية في كل العبارات، ومن نتائج المحور يتضـح ان هناك فروق -17-12 ذات دلالة احصائية عند مستوى (0.05) لصالح الاختيار (أوافق) بالنسبة للعبارة (-17-1219)، ولصالح الاختيار (أحيانا) بالنسبة للعبارات (13 - 14 - 15 - 16 - 18 - 20 - 18 21 – 22 – 23)، حيث كانت (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية.

استبيان حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم (المتغير التابع). جدول (9) توزيع نسبي لاستجابات عينة البحث نحو حقوق المستهلك الرياضي (ن=431)

<u>2</u> ك	انحراف	متوسط	غ موافق وافق شدة		و افق	يانا غ م		فق أحب		أوا	بشدة	او افق بشدة	
مياري -ع	معياري	حسابي	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	م
103.07	1.13	2.52	6	26	13.5	58	26.9	116	33.9	146	19.7	85	24
200.63	1.08	2.05	3.9	17	5.3	23	21.6	93	30.6	132	38.5	166	25
84.71	1.16	2.44	4.9	21	15.8	68	23.9	103	30.2	130	25.3	109	26
109.31	1.16	2.44	7.7	33	8.1	35	29.9	129	29.7	128	24.6	106	27
81.30	1.16	2.62	7	30	14.8	64	32.3	139	25.5	110	20.4	88	28
61.95	1.22	2.70	10.2	44	13.9	60	31.6	136	24.6	106	19.7	85	29
48.89	1.27	2.60	10.2	44	13.7	59	27.1	117	24.4	105	24.6	106	30
105.41	1.19	2.49	8.6	37	8.1	35	32.7	141	25.5	110	25.1	108	31

^{*} قيمة (كا2) الجد ولية عند (0.05) = 9.49



أوضحت نتائج جدول(9) أن: تتراوح متوسطات استجابات عينة البحث من (2.70) لعبارة رقم (29)، والتي تنص على " الحق في التمثيل عند اعداد السياسات الخاصة بحماية المستهلك." الى (2.05)، لعبارة رقم (25)، والتي تنص على " الحق في ضمان جودة الخدمات

كما يتضح أن قيمة (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية (9.49)، لجميع العبارات الخاصة بالمحور، حيث تراوحت قيمة (كا2) المحسوبة ما بين (48.89: 200.63)، مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية في كل العبارات، ومن نتائج المحور يتضح ان هناك فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى (0.05) لصالح الاختيار (أوافق) بالنسبة للعبارات (24 – 25 - 26)، ولصالح الاختيار (أحيانا) بالنسبة للعبارات (27 - 28 - 29 - 30 - 31)، حيث كانت (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية.

جدول (10) توزيع نسبى لاستجابات عينة البحث نحو واجبات مقدم الخدمة (ن=431)

 2ك	انحراف معياري	متوسط	وافق ئىدة		وافق	غ ه	ياتا	أحب	فق	أوا	بشدة	او افق	م
-	معياري	حسابي معياري	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	
41.00	1.24	2.89	13.2	57	17.4	75	29.9	129	24.1	104	15.3	66	32
58.13	1.27	2.94	16	69	13.9	60	34.1	147	20.2	87	15.8	68	33
68.61	1.21	2.64	10	43	12.3	53	29.5	127	28.3	122	20	86	34
47.45	1.27	2.84	13	56	16.5	71	32.5	140	18.3	79	19.7	85	35
125.55	1.11	2.47	6.5	28	9	39	30.9	133	32.7	141	20.9	90	36
131.86	1.13	2.24	3.9	17	10	43	25.5	110	27.8	120	32.7	141	37
133.11	1.06	2.41	3.7	16	11.1	48	30.4	131	32.7	141	22	95	38
157.85	1.09	2.21	4.4	19	8.8	38	20.6	89	36.4	157	29.7	128	39

أوضحت نتائج جدول(10) أن: تتراوح متوسطات استجابات عينة البحث من (2.94) لعبارة رقم (33)، والتي تنص على " يلتزم بالشفافية والمصداقية عند الترويج للخدمات المقدمة للمستهلك " الى (2.21)، لعبارة رقم (39)، والتي تنص على " يلتزم مقدم الخدمة تقديم جودة جيدة في حالة احتكار الخدمة.".

كما يتضـح أن قيمة (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية (9.49)، لجميع العبارات الخاصة بالمحور، حيث تراوحت قيمة (كا2) المحسوبة ما بين (41.00: 157.85)، مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية في كل العبارات، ومن نتائج المحور يتضــح ان هناك فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى (0.05) لصالح الاختيار (أوافق) بالنسبة للعبارات (32 - 33 - 34 – 35 – 36 – 38)، ولصالح الاختيار (أحيانا) بالنسبة للعبارات (37 – 39)، حيث كانت (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية.



جدول (11) توزيع نسبى لاستجابات عينة البحث نحو طرق حماية المستهلك (ن=431)	ن=431	حماية المستهلك (لبحث نحو طرق .	لاستجابات عبنة ا	توزيع نسبي	جدول (11)
--	-------	------------------	----------------	------------------	------------	-----------

					F-1 100				THE RESERVE OF THE PERSON NAMED IN COLUMN 1				
 2ك	انحراف	متوسط	ىوا فق ئىدة		وافق	غه	ياتا	أح	فق	أوا	بشدة	او افق	م
100	معياري	حسابي	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	%	ن	
129.38	1.10	2.62	5.1	22	14.4	62	38.5	166	22	95	22	86	40
122.51	1.11	2.35	4.6	20	9.7	42	28.5	123	30.6	132	26.5	114	41
28.36	1.29	2.92	14.4	62	18.8	81	29.7	128	19	82	18.1	78	42
278.22	1.07	1.91	4.4	19	4.6	20	13.2	57	33.6	145	44.1	190	43
102.35	1.10	2.59	4.9	21	16.9	73	28.5	123	32.5	140	17.2	74	44
179.68	1.01	2.21	2.6	11	7.9	34	25.1	108	37.6	162	26.9	116	45
85.29	1.16	2.71	9	39	13.9	60	32.5	140	28.3	122	16.2	70	46
78.03	1.18	2.69	10	43	13	56	30.9	133	29.2	126	16.9	73	47
50.19	1.27	2.75	13.7	59	11.8	51	29.5	127	26	112	19	82	48
65.76	1.21	2.92	10.2	44	11.6	50	24.5	106	20.8	90	32.7	141	49

أوضحت نتائج جدول (11) أن: تتراوح متوسطات استجابات عينة البحث من (1.29) لعبارة رقم (42)، والتي تنص على " وضع استمارات للشكوى بمكاتب البريد للإبلاغ عن الشكاوي." الي (1.01)، لعبارة رقم (45)، والتي تنص على "عمل تطبيق على المحمول لجهاز حماية المستهلك لتقديم الشكاوي من خلاله".

كما يتضـح أن قيمة (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية (9.49)، لجميع العبارات الخاصة بالمحور، حيث تراوحت قيمة (كا2) المحسوبة ما بين (28.36: 278.22)، مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية في كل العبارات، ومن نتائج المحور يتضـح ان هناك فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى (0.05) لصالح الاختيار (أوافق بشده) بالنسبة للعبارة (49)، ولصالح الاختيار (أوافق) بالنسبة للعبارات (41 - 43 - 44 - 45)، ولصالح الاختيار (أحيانا) بالنسبة للعبارات (40 - 42 - 46 - 47 - 48)، حيث كانت (كـا2) المحسوبة أكبر من الجدولية مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية.

ثانيا: نتائج عينه الدراسة الأساسية في ضوء فروض الدراسة:

الفرض الأول: " توجد علاقة ارتباطية دالة احصائياً بين العلامة التجارية بمحاورها و مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاورها".

للتحقق من صحة الفرض الأول إحصائياً قام الباحثين بحساب مصفوفة معاملات ارتباط بيرسون بين المتغيرات الخاصة بالبحث المتمثلة في العلامة التجاربة بمحاورها ومستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاورها كما بجدول (12).



جدول (12) معاملات الارتباط بين العلامة التجارية بمحاورها و مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاورها (ن=431)

ضية	الاكاديميات الرياه	حمايا					
الدرجة الكلية	طرق حماية المستهلك.	واجبات مقدم الخدمة	حقوق المستهلك الرياضي.	المتغيرات			
**0.563	**0.493	**0.483	**0.532	الوعي بالعلامة التجارية.	العلامة		
**0.711	**0.628	**0.652	**0.619	أهمية العلامة التجارية.			
**0.702	**0.617	**0.624	**0.636	الدرجة الكلية	بار ية		

يتضح من جدول (12) ما يلى: توجد علاقة ارتباطية موجبه دالة إحصائياً عند مستوى 0,01 بين العلامة التجارية بمحاورها و مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاورها، واتفقت نتائج هذه الدراسة مع دراسة خورساني فارد (M. Khorsandi Fard, 2016) حيث توصلت الي أن متغيرات العلامة التجارية لها ارتباط إيجابي مع الولاء السلوكي ولكن من مكونات العلامة التجارية، ويري الباحثين أنه كلما زاد وعي اولياء الامور بالعلامة التجارية زاد وعيهم بحقوقهم وواجباتهم كمستهلكين تجاه الخدمات المقدمة بأكاديميات كرة القدم، وكذلك معرفة طرق حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات الرياضية مما يعني أن الفرض قد تحقق كلياً .

الفرض الثاني: " توجد علاقة ارتباطية دالة احصائياً بين المتغيرات الديمغرافية للعينه وكلّ من العلامة التجارية بمحاورها وحماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاوره".

للتحقق من صحة الفرض الثاني إحصائياً قام الباحثين بحساب مصفوفة معاملات ارتباط بيرسون بين المتغيرات الخاصة بالدراسة المتمثلة في العلامة التجارية بمحاورها وحماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاورها، وبعض المتغيرات الديموغرافية للبحث والمتمثلة في (الدخل الشهري – عدد أفراد الاسرة), كما بجدول (13).

جدول (13) معاملات الارتباط بين العلامة التجارية بمحاورها وحماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاورها وبعض متغيرات الدراسة الديموغرافية (ن= 431)

عدد أفراد الاسرة	الدخل الشهري	المتغيرات	
0.002-	0.017-	الوعي بالعلامة التجارية.	
0.003-	0.012-	أهمية العلامة التجارية.	العلام! لتجاري
0.003-	0.017-	الدرجة الكلية	. a . t.d.



عدد أفراد الاسرة	الدخل الشهري	المتغير ات	
0.015	0.036-	حقوق المستهلك الرياضي.	أكاد
0.024	0.040	د. ق واجبات مقدم الخدمة	े गुं बुं
0.014	0.12-	إ طرق حماية المستهلك.	کرة ا
0.019	0.007-	آن الدرجة الكلية	القام

(*) دالة عند مستوى 0.05

(**) دالة عند مستوى 0.01

يتضح من جدول (13): لا توجد علاقة ارتباطية بين العلامة التجارية و مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم وبعض المتغيرات الديمغرافية لعينه البحث، ويمكن تفسير ذلك لسهوله التمييز بين الخدمات ذات العلامات التجارية والخدمات التي لا تحمل اي علامات تجارية باختلاف الدخل وعدد أفراد الاسرة، وبالتالي قدرة عينة البحث على الحماية من الغش في العلامات التجارية المستخدمة. مما يعني أن الفرض لم يتحقق كليا.

الفرض الثالث: " توجد فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينه البحث في كلّ من العلامة التجارية بمحاورها وحماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاوره تبعا لــ (عدد أفراد الاسرة) ".

عدد أفراد الاسرة (3 أفراد اكثر من 3 أفراد):

للتحقق من صحة الفرض إحصائياً تم حساب قيمة (ت) بين متوسط درجات عينة البحث من عدد أفراد الاسرة في استبيان العلامة التجارية، واستبيان حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم. وبوضح ذلك جدول (14):

جدول (14) الفروق بين عدد أفراد الاسرة في العلامة التجارية وحماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم(ن=431)

			1101	<u> </u>			
مستوى الدلالة	قيمة (ت)	الفروق بين المتوسطات	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	عدد أفراد الاسرة	المحاور	
غير دال	0.041	0.03460	8.86	29.99	3أفراد (ن=266)	الوعي بالعلامة التجارية.	5
			8.70	29.96	أكثر (ن=205)	ري	العلامة
غير دال	0.059	0.04520	8.12	32.41	3أفراد (ن=266)	The state of the s	التجارية
J J.	0.002	0.0.020	7.67	32.37	أكثر (ن=205)	التجارية.	' <u>1</u> '
غير دال			15.29	62.41	3أفراد (ن=266)	الدرجة الكلية	



مستوى الدلالة	قيمة (ت)	الفروق بين المتوسطات	الانحراف المعياري	المتوسط الحسابي	عدد أفراد الاسرة	المحاور	
	0.055	0.07980	14.81	62.33	أكثر (ن=205)		
غير دال	0.301-	0.16674-	5.96	22.19	3أفراد (ن=266)	حقوق المستهلك	حمایة
	,-)		5.500	22.36	أكثر (ن=205)	الرياضي.	4 '4,
غير دال	0.488-	0.28476-	6.14	22.82	3أفراد (ن=266)	واجبات المقدم	15 _
عير دان	0.400	0.28470-	5.94	23.11	أكثر (ن=205)	ورجبت المسم	کي خدماد الرياضية
n	0.288-	0.20447-	7.25	25.61	3أفراد (ن=266)	طرق حماية	4 4
غير دال	-0.288 عير د	0.20447-	7.46	25.81	أكثر (ن=205)	المستهك.	ξ,
غير دال	0.399-	0.65597-	17.18	70.64	3أفراد (ن=266)	الدرجة الكلية	الإكاديميات
	0.000	0.0007	16.89	71.29	أكثر (ن=205)		

يتضح من جدول (14): لا توجد فروق بين متوسطات درجات عينة البحث في استبيان العلامات التجارية، واستبيان حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات الرياضية تبعا لعدد أفراد الاسرة، واختلفت نتائج الدراسة مع نتائج دراسة ناجي إسماعيل و سعد شلبي (2013م) (11) حيث أظهرت النتائج وجود فروق معنوية بين فئتي الدراسية فيما يتعلق ببعض الالتزامات التي يجب على كل طرف من عملية الترخيص الوفاء بها. ويرجع ذلك الي ارتفاع ثقافة المجتمع الرياضية وعوامل حماية العلامات التجارية في السوق الرياضي، بالإضافة الي معرفتهم بمميزات استهلاك الخدمات ذات العلامات التجارية المعروفة. مما يعني أن الفرض لم يتحقق كلياً.

الفرض الرابع: " يوجد تباين دال إحصائياً بين عينه البحث في كلّ من العلامة التجارية و حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم تبعا لـ (مستوى الدخل) ".

استخدم الباحثين أسلوب تحليل التباين أحادي الاتجاه ONE WAY ANOVA للتحقق من صحة الفرض إحصائياً لمعرفة التباين في العلامة التجارية و حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم تبعا لمستوي الدخل الشهري، ويوضح جدول (15) هذه الدلالات.

جدول (15) الفروق بين عينة الدراسة في كلّ من العلامة التجارية و حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم تبعا لمستوي الدخل(ن=431)

مستوى الدلالة	قيمة " ف "	متوسط المربعات	درجات الحرية	مجموع المربعات	مصدر التباين	المتغيرات	الاستبيان
غير دال	0.176	13.578 77.364	2 428 430	227.155 33111.65 33138.81	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	الوعر بالعلامة	العلامة
غير دال	0.175	10.962 62.703	2 428 430	21.924 26837.02 26858.94	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	أهمية العلامة التجارية.	التجارية



مستوى الدلالة	قيمة " ف "	متوسط المربعات	درجات الحرية	مجموع المربعات	مصدر التباين	المتغيرات	الاستبيان
غير دال	0.213	48.424 227.388	2 428 430	96.848 97322.01 97418.85	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	الدرجة الكلية	
غير دال	0.335	11.073 33.071	2 428 430	22.14 14154.44 14176.58	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	حقوق المستهلك الرياضي.	ماية
غير دال	0.501	18.348 36.631	2 428 430	36.69 15678.70 15715.406	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	واجبات مقدم الخدمة	مستهلكي
غير دال	0.118	6.371 54.191	2 428 430	12.74 23193.58 23206.32	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	طرق حماية المستهلك	خدمات اكاديميات كرة القدم
غير دال	0.094	27.485 291.304	2 428 430	54.97 124678.10 124733.07	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	الدرجة الكلية	ة القدم

يتضح من جدول (15): لا يوجد تباين بين درجات عينة البحث في استبيان العلامات التجارية، واستبيان حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات الرياضية، تبعا مستوي الدخل، ويرجع ذلك الي أن متوسط دخل أولياء أمور عينة البحث تتحصر في فئة الدخل المرتفع والمتوسط بنسبة (84.4%)، الامر الذي يساهم في قدرتهم على استهلاك الخدمات ذات العلامات التجارية. مما يعنى أن الفرض لم يتحقق كليا.

الفرض الخامس: تختلف نسبة مشاركة المتغيرات المستقلة (الوعي بالعلامة التجارية – أهمية العلامة التجارية) مع المتغير التابع (حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات الرياضية) طبقاً لأوزان معاملات الانحدار ودرجة الارتباط مع المتغير التابع.

وللتحقق من صحة الفرض تم حساب الأهمية النسبية باستخدام معامل الانحدار (الخطوة المتدرجة إلي الأمام) لمعرفة درجة (الوعي بالعلامة التجارية – أهمية العلامة التجارية) كل علي حدة على القرار الشرائي لمستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم ككل، كما بجدول (16):

جدول (16) الانحدار الخطي للعلاقة بين العلامة التجارية و حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم (ن=431)



قيمة (ت)	معامل الانحدار		معامل الانحدار		معامل نسبة المشاركة F معامل الانحدار (R2) (R)		المتغيرات المستقلة	المتغير التابع
15.797	38.185 1.093	الثابت B	199.50	0.317	0.563	الوع <i>ي</i> بالعلامة التجارية.	حمایة مسا	
8.732	21.287 0.073	الثابت B	439.727	0.506	0.711	أهمية العلامة التجارية.	سّهاكي خدمات بات الرياضية	

يتضح من جدول (16) أن أهمية العلامة التجارية جاءت في المرتبة الاولى حيت بلغت نسبة المشاركة (50%) في حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات، لتصبح أكثر تأثيراً من الوعي بالعلامة التجارية على حماية مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم والتي بلغت نسبة مشاركته (31%) لتحتل المرتبة الثانية.

نِتائج وتوصيات البحث:

أولاً: نتائج البحث الوصفية:

أوضحت النتائج الوصفية أن قيمة (كا2) المحسوبة أكبر من الجدولية (9.49)، لجميع العبارات الخاصة بالاستبيانين، حيث تراوحت قيمة (كا2) المحسوبة ما بين (9.92: 278.22)، مما يظهر وجود فروق ذات دلالة احصائية في كل العبارات.

ثانيا: النتائج في ضوء فروض البحث:

- ١ توجد علاقة ارتباطية موجبه دالة إحصائياً عند مستوى 0,01 بين العلامة التجارية بمحاورها
 و مستهلكي خدمات اكاديميات كرة القدم بمحاورها
- ٢- لا توجد علاقة ارتباطية بين العلامة التجارية و مستهلكي خدمات أكاديميات كرة القدم وبعض المتغيرات الديمغرافية لعينه البحث
- ٣- لا توجد فروق بين متوسطات درجات عينة البحث في استبيان العلامات التجارية، واستبيان
 حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات الرباضية تبعا لعدد أفراد الاسرة
- ٤- لا يوجد تباين بين درجات عينة البحث في استبيان العلامات التجارية، واستبيان حماية مستهلكي خدمات الاكاديميات الرياضية، تبعا مستوي الدخل

ثالثا: توصيات البحث:

استنادا الي ما توصل اليه نتائج البحث، وفي ضوء فروض البحث، يوصي الباحثين بما يلي:

المجلة العلمبة لعلوم وفنون الرباضة



- ١ ضرورة أن يدل اسم الاكاديمية على محتوى الخدمة التي يقدمها وبالتالي يجب الاهتمام
 باختيار الاسم المناسب.
 - ۲- العمل على تكوين لدي ألفة كبيرة بين المستهلك واكاديمية كرة القدم وذلك من خلال
 الاهتمام بخدمات ما بعد البيع والمقترحات والشكاوى.
- ٣- يجب اختيار العلامة التجارية بمواصفات تنطبع في ذهن المستهلك وان تكون سهله في تمييزها والتعرف عليها.
 - ٤ ضرورة استخدام العلامة التجارية كوسيلة تسويقية واداه ثقة بين مستهلكي خدمات كرة القدم والاكاديميات.
 - ٥- يجب أن تنفرد اكاديمية كرة القدم بمزايا وصفات غير متوفرة في الاكاديميات الأخرى
 للاستحواذ على حصة سوقية أكبر.
 - ٦- اهتمام ادارة الاكاديمية بالحق في الاختيار الحر بين الخدمات المقدمة بالنسبة للمستهلكين ولحرص على ذلك...
 - ٧- يجب الحرص بتقديم ومساعدة المستهلك في الحق في ضمان جودة الخدمات المقدمة
 بأكاديميات كرة القدم.
 - ٨- الالتزام من قبل اكاديميات كرة القم مقدم الخدمة برد قيمة الخدمة اذا خالف
 الاتفاق المسبق مع المستهلك.



قائمة المراجع:

أولا: المراجع باللغة العربية:

- 1. إبراهيم سالم وأخرون: "معوقات تسويق أكاديميات كرة القدم بمحافظة الدقهلية"، المجلة العلمية لعلوم التربية البدنية والرياضة، العدد 18، كلية التربية الرياضية، جامعة المنصورة، مصر، 2012م.
- إبراهيم سالم: "تسويق أكاديميات كرة القدم بمحافظة الدقهلية"، بحث ماجستير، كلية التربية الرباضية، جامعة المنصورة، مصر، 2012م.
- ٣. الداوي الشيخ: "تحليل آليات حماية المستهلك في ظل الخداع والغش التسويقي"، مجلة الاقتصاد والمستهلك، العدد 9، دار شمس الدين عبداتي للنشر والطباعة، الاردن، 2013م.
- ٤. حسام مبارك وأحمد الحسيني: "نموذج مقترح لإدارة العلامة التجارية لأندية الدوري المصري لكرة القدم"، مجلة أسيوط لعلوم وفنون التربية الرياضية، العدد 46، المجلد 3، كلية التربية الرياضية، الرياضية، جامعة اسيوط، مصر، 2018م.
- مسن الشافعي وأخرون: "معايير إنفاذ الحماية للعلامة التجارية كحق من حقوق الملكية الفكرية في المؤسسات الرياضية"، مجلة أسيوط لعلوم وفنون التربية الرياضية، العدد 33، المجلد 1، كلية التربية الرياضية، جامعة أسيوط، 2011م.
- حمدي بركات: "العلامة التجارية وأثرها على انطباعات المستهلكين واتخاذ القرار الشرائي"،
 مجلة جرش للبحوث والدراسات، مجلد19، العدد1، جامعة جرش،2018م.
- ٧. دكوك هودة: "أهمية العلامة التجارية ودور تسجيلها في إضفاء الحماية القانونية اللازمة لها"، مجلة آفاق للعلوم، العدد 4، جامعة زيان عاشور الجلفة، 2016م.
- ٨. زياد القرشي: "إجراءات تسجيل العلامة التجارية في المملكة العربية السعودية: دراسة تحليلية مقارنة في ضوء أحكام اتفاقية تربس ومعاهدة باريس لحماية الملكية الصناعية"، مجلة جامعة الملك عبد العزير الاقتصاد والادارة، المجلد 26،العدد 1، جامعة الملك عبدالعزيز، السعودية، 2012م.



- ٩. عطيات الجابري: "العلامة التجارية كوسيلة اتصال إعلامية وأثرها في حماية المنتج والمستهلك"، المؤتمر العلمي الثاني: الاعلام والقانون، كلية الحقوق، جامعة حلوان، 1999م.
- ١٠. فريق عمل الأكاديميات الرياضية: "لائحة الاكاديميات الرياضية"، الرئاسة العامة لرعاية الشباب، المملكة العربية السعودية، 2018م.
- 11. ناجي إسماعيل وسعد شلبي: "إدارة اتفاقات برامج الترخيص باستخدام العلامات التجارية في صناعة كرة القدم المصرية والاماراتية دراسة مقارنة" ، المجلة المصرية للدراسات التجارية، المجلد 37، العدد 3، كلية التجارة ، جامعة المنصورة ،مصر، 2013م.

ثانيا: المراجع باللغات الأجنبية:

12. M. Khorsandi Fard: Effect of Sport Brands on Loyalty in Sport Customers, Global Journal of Scientific Researches, Available online at gjsr.blue-ap.org © 2016 GJSR Journal. Vol. 4(5), pp. 74-79, 31 October, 2016.